

fabulas praeterita

HISTORIAS DEL PASADO





**Logotipo

Descripción generada automáticamente con confianza media**

13 de abril de 2022

**INDICE.**

1. **CREACIÓN DE LOS SOCIOS DE LA EMPRESA.**
2. **IDEA SOBRE LA CREACIÓN DE LA EMPRESA.**
   * **Análisis de las cuestiones a favor o en contra de la creación de la empresa.**
   * **Decisión de la creación de la empresa y argumentar porque la creamos.**
3. **DIMENSIÓN QUE TENDRA LA EMPRESA.**
   * **Forma jurídica de la empresa.**
   * **Dueños / Socios de la empresa.**
   * **Sector económico al que pertenecerá la empresa.**
   * **Tamaño de la empresa.**
   * **Recursos financieros: fuentes de financiación que tendrá la empresa.**
4. **ANALISIS DE MERCADO.**

* **Descripción del producto que utilizara la empresa.**
* **Análisis de la competencia que tendrá la empresa en el sector.**
* **Análisis del DAFO (Debilidades, Amenazas, Fortalezas y Oportunidades), que tendrá la empresa.**
* **Análisis de los clientes y sus características y lo que buscaran de nuestra empresa.**

1. **ELECCIÓN DEL NOMBRE Y EL LOGO.**

* **Ubicación de la empresa.**
* **Plano de situación de la empresa.**
* **Plano del local donde se realizará la actividad de nuestra empresa.**

1. **ORGANIGRAMA DE LA EMPRESA.**

* **Estructura de la empresa.**
* **Funciones y responsabilidades del personal de la empresa.**
* **Funciones a realizar de la empresa.**
* **Distribución de las tareas que hará cada trabajador de la empresa.**

1. **FUENTES DE FINANCIACIÓN.**

* **Detalle de donde se van a obtener los recursos financieros para la creación de la empresa.**

1. **PLAN DE INVERSIONES.**

* **Determinar lo que hará falta invertir para la actividad / funcionamiento de la empresa.**
* **Relación en las inversiones de la empresa y el coste de estas inversiones.**
* **Tecnología a emplear, tamaño de esta tecnología (€) y donde prestara sus servicios la empresa.**

1. **PROGRAMA DE PRODUCCIÓN.**

* **Detallar el proceso productivo de la empresa.**
* **Funciones productivas de cada área o de cada trabajador de la empresa.**
* **Planificación de la empresa con sus tareas / servicios.**
* **Estrategias de la empresa, con sus tareas / servicios.**

1. **PLAN DE APROVISIONAMIENTO.**

* **Compras que realizara la empresa.**
* **Condiciones y políticas de las compras que hará la empresa.**
* **Coste de las compras que hará empresa.**

1. **PLAN DEL PERSONAL.**

* **Número de personas que trabajan en la empresa.**
* **Tipos de contratación que hará la empresa.**
* **Costes salariales del personal de la empresa.**
* **Motivación del personal de la empresa.**
* **Seguridad y salud laboral del personal de la empresa**
* **Grado de satisfacción del personal de la empresa.**

1. **PLAN DE GASTOS.**

* **Previsión de los gastos de la empresa.**
* **Iva de los gastos del punto anterior de la empresa.**
* **Relación de los gastos por trimestre de la empresa.**

1. **PLAN DE VENTAS.**

* **Precio de los productos de la empresa.**
* **Relación de las ventas por meses / trimestres de la empresa.**
* **Comercialización y distribución de los productos / servicios de la empresa.**

1. **RESULTADO Y BALANCE.**

* **Resultado y balance económico de la empresa.**

1. **EXPLICACIÓN Y ARGUMENTACIÓN SOBRE LA VIABILIDAD ECONOMICA Y DE MARKETING O NO DE LA EMPRESA.**

* **Explicar y argumentar porque la empresa es viable económicamente y en marketing y porque no es viable en estos aspectos.**

**CREACIÓN DE LOS SOCIOS DE LA EMPRESA.**

**La empresa principalmente se compondrá de un socio, que este caso seré yo, Yosu Litago Albuixech, pero que, en el futuro, podrá haber más inversores y socios en la empresa, a través de la compra de acciones.**

**IDEA SOBRE LA CREACIÓN DE LA EMPRESA.**

* ***A favor de la creación de la empresa:***
  + **Estoy a favor de la creación de esta empresa, porque siempre me han gustado las leyendas / historias de las civilizaciones antiguas y creo que gracias a la tecnología / maquinaria, arquitectos, arqueólogos, historiadores, investigadores, etc, que tendrá la empresa, podremos saber más cosas de esas civilizaciones antiguas y sus secretos mejor guardados y que nos pueden servir hoy en día, para comprender / entender, más sobre ellos.**
* ***En contra de la creación de la empresa:***
  + **Estoy en contra de la creación de esta empresa, porque es una empresa que requiere de una inversión de mucho dinero (tecnología / maquinaria, trabajadores, expertos, etc), tener contactos y una clientela muy específica, ya que no hay muchos clientes / empresa hoy en día, que busquen secretos de estas civilizaciones antiguas, ya que requieren de mucho tiempo y de una gran inversión económica.**
* ***Decisión de la creación de la empresa y argumentar porque la creamos:***
  + **Creo esta empresa porque me gusta la idea sobre la que se rodea y esta idea es la de que a través de las tecnologías / maquinarias, trabajadores y expertos (historiadores, investigadores, etc), podremos investigar las leyendas / historias de las civilizaciones antiguas y saber más de sus secretos y de porque son tan misteriosas y fascinantes de conocer hoy en día.**

**DIMENSIÓN QUE TENDRA LA EMPRESA.**

* ***Forma jurídica de la empresa:***
  + **La empresa será una Sociedad Limitada SL, porque se compondrá de un solo socio al principio, pero podrán entrar más socios en el futuro, la responsabilidad estará limitada a la aportación de los propios socios, el capital mínimo a aportar será de 3.000€, se podrán vender las acciones de cada socio o dársela al resto de socios y se pagara un mínimo de un 15% de impuestos, como marca la ley en España.**
* ***Dueños / Socios de la empresa:***
  + **Al principio solo estaré yo como dueño Yosu Litago Albuixech, pero en el futuro podrán entrar más socios a la empresa.**
* ***Sector económico al que pertenecerá la empresa:***
  + **El sector al que pertenecerá la empresa y dará sus servicios a todos los posibles clientes, será al Sector Terciario o también llamado Sector Servicios.**
* ***Tamaño de la empresa:***
  + **El tamaño de la empresa al principio será la de una PYME, pero si todo va bien en el futuro, podrá aumentar de tamaño.**
* ***Recursos financieros: fuentes de financiación que tendrá la empresa:***
  + **Los recursos financieros que tendrá la empresa será la de un crédito financiero y varias fuentes de financiación de dicho banco y todo esto estará destinado a la previsión para inversión y gastos de los tres primeros meses de la empresa, que serán los siguientes:**
    - **Inversión: (entre 300.000€ y 500.000€).**
      * **Ordenadores: compraremos un numero de entre 25 y 50 ordenadores, para esos trabajadores, incluido el dueño y socio fundador y nos gastaremos aproximadamente entre (25.000€ / 50.000€ + el 21% IVA, entre todos los ordenadores).**
      * **Mesas: compraremos un numero de entre 25 y 50 mesas, para esos trabajadores, incluidos el dueño y socio fundador y nos gastaremos aproximadamente entre (2.500€ / 5.000€. + el 21% IVA, entre todas las mesas).**
      * **Sillas: compraremos un numero de entre 25 y 50 sillas, para esos trabajadores, incluido el dueño y socio fundador y nos gastaremos aproximadamente entre (1.250€ / 2.500€. + el 21% IVA, entre todas las sillas).**
      * **Material de fabricación: compraremos un numero de ilimitadas piezas, cables, circuitos integrados, conductores, para la fabricación y producción de (Aparatos electrónicos, Drones, GeoRadares, etc) y nos gastaremos aproximadamente entre (10.000€ / 15.000€. + el 21% IVA, entre todos los materiales).**
      * **Maquinaria especial: compraremos varias maquinarias y utilizaremos varias herramientas tecnológicas, para esos trabajadores y nos gastaremos aproximadamente entre (15.000€ / 20.000€. + el 21% IVA, entre toda la maquinaria).**
      * **Personal: contrataremos entre 25 y 50 personas, dedicadas al ámbito de la arquitectura, arqueología, historia, investigación, etc) y nos gastaremos aproximadamente entre (30.000€ / 60.000€ + el 21% IVA, entre todo el personal).**
    - **Gastos (entre 135.000€ y 275.000€):**
      * **Alquilar nave: alquilaremos una nave con varias oficias y varias zonas de almacenaje para los tres primeros meses, para poner los materiales y la maquinaria necesaria y nos gastaremos aproximadamente entre (3.000€ / 6.000 al mes + el 21% IVA).**
        + **Total: 9.000€ o 18.000€ entre los tres primeros meses.**
      * **Seguridad Social: pagaremos las cuotas de los tres primeros meses, para el dueño y socio fundador y para los 25 / 50 trabajadores y nos gastaremos aproximadamente entre (9.000€ para los 25 trabajadores al mes / 18.000€ para los 50 trabajadores al mes y 9.000€ para el dueño y socio fundador al mes).**
        + **Total: entre 27.000€ / 54.000€ en la totalidad de los tres primeros meses, para los trabajadores.**
        + **Total: 27.000€ en la totalidad de los tres primeros meses, para el dueño y socio fundador.**
      * **Gastos (Agua, Luz, Teléfono, etc): pagaremos las cuotas de los tres primeros meses y nos gastaremos aproximadamente entre (500€ y 1.000€ al mes).**
        + **Total: entre 1.500€ / 3.000€ en la totalidad de los tres primeros meses de la empresa.**
      * **Mantenimiento / Limpieza del material y de la maquinaria: pagaremos a una empresa externa, para que nos envié un equipo especial de mantenimiento y limpieza y nos gastaremos aproximadamente entre (3.000€ / 6.000€ al mes).**
        + **Total: entre 9.000€ / 18.000€ en la totalidad de los tres primeros meses de la empresa.**
      * **Sueldo de los trabajadores: pagaremos a los 25 / 50 trabajadores y al dueño y socio fundador un sueldo y nos gastaremos aproximadamente entre (1.200€ al mes, por trabajador y dueño y socio fundador).**
        + **Total: entre 90.000€ / 180.000€ por los trabajadores los tres primeros meses y para el dueño y socio fundador 3.600€ los tres primeros meses.**
      * **Gestoría: iremos a una gestoría externa, para la gestión de todos los trámites y papeleo de la empresa y nos gastaremos aproximadamente entre (300€ o 350€ al mes).**
        + **Total: entre 900€ o 1.050€ los tres primeros meses, para la empresa.**

**ANALISIS DEL MERCADO.**

* ***Descripción del producto que utilizara la empresa:***
  + ***FABULAS PRATERITA:* es una empresa dedicada a través de su tecnología / maquinaria, expertos, trabajadores etc, a ayudar a toda clase de gobiernos, empresas, organizaciones, investigadores, historiadores, etc, a ayudar a investigar y descubrir más cosas acerca de las historias / leyendas de las civilizaciones antiguas y a descubrir más secretos de esas civilizaciones antiguas y a saber más cosas sobre ellas, para las personas de hoy en día.**
* ***Análisis de la competencia que tendrá la empresa en el sector:***
  + **Ejemplos de empresas, que se dedican a lo mismo que *FABULAS PRAETERITA:***
    - **Reseña: Eh estado buscando empresas que se dediquen exactamente o tengan algún parecido a *FABULAS PRAETERITA* y me ha sido imposible encontrar, aunque solo fuera una y esto puede deberse, a que no haya muchas empresas en el sector y en el mercado, que se dediquen a investigar y descubrir secretos de las civilizaciones antiguas y sean conocidas a nivel mundial.**
* ***Análisis del DAFO (Debilidades, Amenazas, Fortalezas y Oportunidades), que tendrá la empresa:***

|  |  |
| --- | --- |
| ***INTERNO*** | ***EXTERNO*** |
| ***DEBILIDADES***   * **Somos jóvenes.** * **Falta de experiencia.** * **Falta de conocimiento y formación en el sector y en el mercado.** * **Falta de contactos para movernos y ser conocidos en el sector y el mercado.** | ***AMENAZAS***   * **Empresas más conocidas y de mayor poder adquisitivo.** * **Fallo en nuestros productos y servicios.** * **Robo de nuestros productos.** * **Falta de confianza de los clientes hacia nuestros productos y servicios.** |
| ***FORTALEZAS***   * **Somos jóvenes.** * **Somos gente con ganas de trabajar y destacar en el sector y en el mercado.** * **Somos ambiciones y queremos ser los mejores en lo nuestro.** * **Somos innovadores en nuestros productos y servicios.** * **Somos fuertes y no nos rendimos ante las adversidades / dificultades.** | ***OPORTUNIDADES***   * **Precios asequibles y económicos sobre nuestros productos y servicios, para todos los clientes, sin importar su poder adquisitivo.** * **Conseguir clientela que este interesa en los secretos y las historias de las civilizaciones antiguas.** * **Innovación en nuestros productos y servicios.** |

* ***Análisis de los clientes y sus características y lo que buscaran de nuestra empresa:***
  + **Los tipos de clientes serían los siguientes:**
    - **Países.**
    - **Gobiernos.**
    - **Organizaciones.**
    - **Empresas.**
    - **Facultades.**
    - **Investigadores, Historiadores, Expertos, etc.**
  + **Las características de estos clientes serían las siguientes:**
    - **Principalmente tienen que ser clientes que les encante investigar, descubrir secretos e historias de las civilizaciones antiguas y sus leyendas y tesoros.**

***ELECCIÓN DEL NOMBRE Y EL LOGO.***

* ***Nombre de la empresa:***
  + **Nombre de la empresa: *FABULAS PRATERITA.***
* ***Logo de la empresa:***
  + **Logo de la empresa:**

Logotipo

Descripción generada automáticamente con confianza media

* + - **Reseña: Elegimos este logo porque nuestra empresa se dedicará con nuestros productos, servicios y expertos, a ayudar y asesorar a todo aquel cliente que esté interesado en las historias / leyendas, tesoros y secretos, de las civilizaciones antiguas.**
* ***Ubicación de la empresa, donde estarán la oficina y la nave donde se fabricarán nuestros productos y atenderemos a nuestros clientes.***
  + **Zona donde se ubicará la empresa:** 
    - **Vara de Quart, València / València (Provincia)**
  + **Calle donde se ubicará la empresa:**
    - **Carrer dels Traginers, 14, 46014 València, València.**
* ***Plano de situación de la empresa.***
  + **Imagen de la zona donde se ubicará la empresa, con su oficina y nave y todos los comercios, locales, naves, etc, de alrededor.**

Mapa

Descripción generada automáticamente

* + **Imagen de la calle donde se ubicará la empresa, con su oficina y nave.**

Edificio con letrero en la calle

Descripción generada automáticamente

* ***Plano del local donde se realizará la actividad de nuestra empresa.***
  + **Plano de las dos plantas de la nave de la empresa, planta baja y primera planta.**

Rectángulo

Descripción generada automáticamente con confianza baja

* + **Plano de la planta baja de la nave de la empresa, donde se fabricarán nuestros productos.**

Imagen que contiene interior, techo, cocina, tabla

Descripción generada automáticamente

* + **Plano de la primera planta de la nave de la empresa, donde estarán nuestras oficinas de atención al cliente, con nuestros expertos y asesores.**

Un cuarto con una ventana grande

Descripción generada automáticamente con confianza baja

**ORGANIGRAMA DE LA EMPRESA.**

* ***Estructura de la empresa.***
* ***Funciones y responsabilidades del personal de la empresa.***
  + **Director General:**
    - **Puesto: Director General y Gestoría.**
    - **Funciones y responsabilidades: Estará al cargo de la gestión sobre el seguimiento y evaluación de cómo va la empresa respecto a los beneficios y los gastos y los demás departamentos, a la relación entre los directivos y los trabajadores y a la gestión de todos los papeleos de la empresa con la gestoría.**
  + **Primer Directivo:**
    - **Puesto: Director de Recursos Humanos y Mantenimiento.**
    - **Funciones y responsabilidades: Estará al cargo de la gestión sobre la contratación de los trabajadores, la gestión sobre la formación de los trabajadores y la gestión de las relaciones laborales, entre los trabajadores y los demás directivos.**
  + **Segundo Directivo:**
    - **Puesto: Director de Administración y Finanzas.**
    - **Funciones y responsabilidades: Estará al cargo de la gestión de los pagos de la empresa (IRPF, IVA, SS, etc.), la gestión sobre las facturas de la empresa y la gestión sobre los sueldos, de los trabajadores.**
  + **Tercer Directivo:**
    - **Puesto: Director de Marketing.**
    - **Funciones y responsabilidades: Estará al cargo de la gestión sobre la investigación del mercado y el sector terciario / servicios, a la investigación y análisis, de los productos y de la competencia en dicho sector y a la investigación sobre las estrategias de marketing de nuestros productos y servicios en dicho mercado y sector.**
  + **Trabajadores:**
    - **Funciones y responsabilidades: Estarán al cargo de realizar un buen desempeño para conseguir un buen producto y prestar un buen servicio al cliente y principalmente se dedicarán a fabricar nuestros productos y a mantener dichos productos en buen estado, para su entrega final al cliente.**
* ***Funciones a realizar de la empresa.***
  + **Las principales funciones que a realizar de la empresa serán las de montaje y mantenimiento de nuestros productos y que nuestros directivos y expertos, tengan un buen trato con los clientes y vendan nuestros productos y servicios y asesoren a los clientes y que la empresa entre todos crezca y sea grande en el sector y en el mercado en el futuro.**
* ***Distribución de las tareas que hará cada trabajador de la empresa.***
  + **Trabajadores: Se dedicarán especialmente al montaje y mantenimiento de los Aparatos electrónicos, Drones, Georadares, etc y a supervisar que el producto se entrega en perfecto estado al cliente.**
  + **Expertos:**
    - **Arqueólogos: Se dedicarán especialmente al análisis y a la investigación a través de los huesos, de la cerámica, de las características del paisaje, etc, sobre el terreno.**
    - **Arquitectos: Se dedicarán especialmente al análisis y a la investigación a través de los edificios y de las inspecciones sobre el terreno.**
    - **Historiadores: Se dedicarán especialmente al análisis y a la investigación a través de la historia, de los mitos y leyendas y de los secretos de las civilizaciones antiguas.**
    - **Investigadores: Se dedicarán especialmente al análisis y a la investigación sobre esas civilizaciones antiguas y los mitos y leyendas sobre esas civilizaciones.**
      * **Reseña: Todos los expertos trabajaran conjuntamente en la búsqueda y nuevos hallazgos sobre estas civilizaciones antiguas y en el asesoramiento a los clientes en cualquier duda que tengan.**

**FUENTES DE FINANCIACIÓN.**

* ***Detalle de donde se van a obtener los recursos financieros para la creación de la empresa.***
  + **El detalle de donde se van a obtener los recursos financieros para la creación de la empresa serán los siguientes:**
    - **Solicitaremos un crédito financiero a varios bancos y esto será lo que tendremos que pagar, dependiendo del banco en el que queremos dicho crédito financiero:**
      * **Banco BBVA.**
        + **Esto es lo que tendremos que pagar por conseguir nuestro crédito financiero en el banco BBVA.**

Interfaz de usuario gráfica, Aplicación, Sitio web

Descripción generada automáticamente

* + - * **Banco Santader.**
        + **Esto es lo que tendremos que pagar por conseguir nuestro crédito financiero en el banco Santander.**

Interfaz de usuario gráfica, Aplicación

Descripción generada automáticamente

* + - * **Banco Cetelem.**
        + **Esto es lo que tendremos que pagar por conseguir nuestro crédito financiero en el banco Cetelem.**

Interfaz de usuario gráfica, Texto, Aplicación, Chat o mensaje de texto

Descripción generada automáticamente

* + - * **Banco Ing.**
        + **Esto es lo que tendremos que pagar por conseguir nuestro crédito financiero en el banco Ing.**

Interfaz de usuario gráfica, Aplicación

Descripción generada automáticamente

* + **La decisión final después de comparar varios bancos y diversas fuentes de financiación ha sido la de escoger el crédito que nos ofrece la entidad Banco Santader y la hemos escogido por estos motivos:**
    - **Nos permiten obtener un crédito de su entidad bancaria, sin ser clientes de esa entidad.**
    - **Nos permiten escoger entre varias fuentes de financiación, entre las cuales está la que buscamos nosotros y eso nos da más confianza y seguridad, a la hora de escoger dicho crédito en su entidad.**
    - **La cantidad inicial que podemos escoger con su crédito es de 90.000€, pero están abiertos a ofrecernos más apoyo financiero, ya que le hemos comentado nuestro proyecto y están interesados en financiaros más, si así lo deseamos y podemos pagarlo.**
    - **El plazo que nos ofrecen para pagar el crédito es de 84 meses (8 años).**
      * **Reseña: Hemos decidido poner nuestras nominas en este banco, ya que, gracias a ellas, el banco nos ofrece unas mejeros condiciones, en la obtención del crédito financiero y en la forma de pago, de dicho crédito.**

**PLAN DE INVERSIONES.**

* ***Determinar lo que hará falta invertir para la actividad / funcionamiento de la empresa.***
  + **Las inversiones necesarias para realizar las actividades que requiere la empresa serán las siguientes y su inversión será desde (600.000€ a 800.000€):**
    - * **Ordenadores: compraremos un numero de entre 25 y 50 ordenadores, para esos trabajadores, incluido el dueño y socio fundador y nos gastaremos aproximadamente entre (25.000€ / 50.000€ + el 21% IVA, entre todos los ordenadores).**
      * **Mesas: compraremos un numero de entre 25 y 50 mesas, para esos trabajadores, incluidos el dueño y socio fundador y nos gastaremos aproximadamente entre (2.500€ / 5.000€. + el 21% IVA, entre todas las mesas).**
      * **Sillas: compraremos un numero de entre 25 y 50 sillas, para esos trabajadores, incluido el dueño y socio fundador y nos gastaremos aproximadamente entre (1.250€ / 2.500€. + el 21% IVA, entre todas las sillas).**
      * **Material de fabricación: compraremos un numero de ilimitadas piezas, cables, circuitos integrados, conductores, para la fabricación y producción de (Aparatos en 3D, Drones, GeoRadares, etc) y nos gastaremos aproximadamente entre (30.000€ / 50.000€. + el 21% IVA, entre todos los materiales).**
      * **Maquinaria especial: compraremos varias maquinarias y utilizaremos varias herramientas tecnológicas, para esos trabajadores y nos gastaremos aproximadamente entre (50.000€ / 100.000€. + el 21% IVA, entre toda la maquinaria).**
      * **Personal: contrataremos entre 25 y 50 personas, dedicadas al ámbito de la arquitectura, arqueología, historia, investigación, etc) y nos gastaremos aproximadamente entre (30.000€ / 60.000€ + el 21% IVA, entre todo el personal).**
        + **Reseña: Utilizaremos una página web para promocionarnos en el mercado y en el sector y para que los clientes puedan contactar con la empresa, para lo que necesiten.**
* ***Relación en las inversiones de la empresa y el coste de estas inversiones.***
  + **La relación entre lo que necesitamos para las inversiones en la empresa y el coste de estas inversiones serán las siguientes:**
    - **Inversión en la empresa, desde 600.000 a 800.000€, calculados en el punto anterior.**
    - **Coste de dichas inversiones para la empresa será desde 137.000€ a 274.000€, calculados en lo que pone abajo y en los tres primeros meses de la empresa.**
      * **Alquilar nave: alquilaremos una nave con varias oficias y varias zonas de almacenaje para los tres primeros meses, para poner los materiales y la maquinaria necesaria y nos gastaremos aproximadamente entre (3.000€ / 6.000 al mes + el 21% IVA).**
        + **Total: 9.000€ o 18.000€ entre los tres primeros meses.**
      * **Seguridad Social: pagaremos las cuotas de los tres primeros meses, para el dueño y socio fundador y para los 25 / 50 trabajadores y nos gastaremos aproximadamente entre (9.000€ para los 25 trabajadores al mes / 18.000€ para los 50 trabajadores al mes y 9.000€ para el dueño y socio fundador al mes).**
        + **Total: entre 27.000€ / 54.000€ en la totalidad de los tres primeros meses, para los trabajadores.**
        + **Total: 27.000€ en la totalidad de los tres primeros meses, para el dueño y socio fundador.**
      * **Impuestos de Sociedades: pagaremos las cuotas de los tres primeros meses de la empresa y nos gastaremos aproximadamente entre un 25% al mes.**
      * **Gastos (Agua, Luz, Teléfono, etc): pagaremos las cuotas de los tres primeros meses y nos gastaremos aproximadamente entre (500€ y 1.000€ al mes).**
        + **Total: entre 1.500€ / 3.000€ en la totalidad de los tres primeros meses de la empresa.**
      * **Mantenimiento / Limpieza del material y de la maquinaria: pagaremos a una empresa externa, para que nos envié un equipo especial de mantenimiento y limpieza y nos gastaremos aproximadamente entre (3.000€ / 6.000€ al mes).**
        + **Total: entre 9.000€ / 18.000€ en la totalidad de los tres primeros meses de la empresa.**
      * **Sueldo de los trabajadores: pagaremos a los 25 / 50 trabajadores y al dueño y socio fundador un sueldo y nos gastaremos aproximadamente entre (1.200€ al mes, por trabajador y dueño y socio fundador).**
        + **Total: entre 90.000€ / 180.000€ por los trabajadores los tres primeros meses y para el dueño y socio fundador 3.600€ los tres primeros meses.**
      * **Gestoría: iremos a una gestoría externa, para la gestión de todos los trámites y papeleo de la empresa y nos gastaremos aproximadamente entre (300€ o 350€ al mes).**
        + **Total: entre 900€ o 1.050€ los tres primeros meses, para la empresa.**
* ***Tecnología a emplear, tamaño de esta tecnología (€) y donde prestara sus servicios la empresa.***
  + **La tecnología a emplear en la empresa será la de una base de datos donde guardara todos los datos relacionados con la empresa y sus clientes y una página web, donde se podrá visualizar todos los aspectos de dicha empresa, así como un pequeño formulario de contacto para cualquier duda, que tengan los clientes.**
  + **El tamaño de la tecnología que utilizará la empresa no será muy caro, ya que hay bases de datos que se pueden hostear e implementar en un servidor web online a buen precio y exactamente igual, en el caso de la página web.**
    - **Precio de la base de datos:**
      * **Microsoft SQL Server: 1GB cuesta 350,00€ al mes.**
      * **My SQL: 1GB cuesta 210,00€ al mes.**
      * **Postgre SQL: 1GB cuesta 315,00€ al mes.**
    - **Precio de la página web:**
      * **El precio de la página web oscila entre 100€ y 1.000€ al año, dependiendo de lo que el desarrollador haga en la página web.**
  + **La empresa prestara sus servicios principalmente sobre el sector terciario o también llamado sector servicios, ya que se dedicará a través de su tecnología y maquinaria y sus expertos (Investigadores, Historiadores, etc), a asesorar a los clientes y a cualquier gobierno, facultad, empresa, etc, que esté interesada en las leyendas / historias y secretos de las civilizaciones antiguas.**

**PROGRAMA DE PRODUCCIÓN.**

* ***Detallar el proceso productivo de la empresa.***
  + **El proceso productivo de la empresa sería el siguiente:**
    - **Los trabajadores estarían trabajando en el montaje y en el mantenimiento de los Aparatos electrónicos, de los Drones y de los GeoRadares, etc y supervisando que el producto se entrega en perfecto estado al cliente.**
    - **Los expertos estarían trabajando en la investigación de las historias / leyendas y de los tesoros y secretos que hay en las civilizaciones antiguas y además asesorarían a los clientes, en todo lo que fuese necesario.**
* ***Funciones productivas de cada área o de cada trabajador de la empresa.***
  + **Las funciones productivas de cada trabajador en la empresa sería el siguiente:**
    - **Los trabajadores estarían al cargo del montaje y mantenimiento de los Aparatos electrónicos, de los Drones y de los GeoRadares, etc y supervisando que todo se hace bien y correctamente, para que el producto se entregue al cliente, en perfecto estado.**
    - **Expertos:**
      * **Arqueólogos: Se dedicarán especialmente al análisis y a la investigación a través de los huesos, de la cerámica, de las características del paisaje, etc, sobre el terreno.**
      * **Arquitectos: Se dedicarán especialmente al análisis y a la investigación a través de los edificios y de las inspecciones sobre el terreno.**
      * **Historiadores: Se dedicarán especialmente al análisis y a la investigación a través de la historia, de los mitos y leyendas y de los secretos de las civilizaciones antiguas.**
      * **Investigadores: Se dedicarán especialmente al análisis y a la investigación sobre esas civilizaciones antiguas y los mitos y leyendas sobre esas civilizaciones.**
        + **Reseña: Todos los expertos trabajaran conjuntamente en la búsqueda y nuevos hallazgos sobre estas civilizaciones antiguas y en el asesoramiento a los clientes en cualquier duda que tengan.**
* ***Planificación de la empresa con sus tareas / servicios.***
  + **La planificación de la empresa con respecto a sus servicios será el siguientes:**
    - **Socios y Directivos: Principalmente actuaran como gerentes, ya que serán los encargados de supervisar que todo funciona correctamente en la empresa y que los trabajadores hacen bien su trabajo y estén contentos y con todos los tramites en regla, como marca la ley.**
    - **Trabajadores: Principalmente se encargarán del montaje y en el mantenimiento de los Aparatos electrónicos, de los Drones y de los GeoRadares, etc y supervisando que el producto se entrega en perfecto estado al cliente.**
* ***Estrategias de la empresa, con sus tareas / servicios.***
  + **La estrategia de la empresa será que al estar en un mercado y en sector donde no abundan muchas empresas, que se dediquen a lo que nosotros nos vamos a dedicar, podremos empezar a fabricar nuestros productos y a ofrecer nuestros servicios a nuestros clientes, sin ningún problema y gracias a esto, podremos tener unos buenos beneficios al principio y a la larga, ser una empresa consolidad en el mercado y en el sector y ser una referencia en lo nuestro.**

**PLAN DE APROVISIONAMIENTO.**

* ***Compras que realizara la empresa.***
  + **Las principales compras que hará la empresa serán las siguientes:**
    - **Ordenadores: entre 25 / 50 (25.000€ / 50.000€ + el 21% IVA, entre todos los ordenadores).**
    - **Mesas: entre 25 / 50 (2.500€ / 5.000€. + el 21% IVA, entre todas las mesas).**
    - **Sillas: entre 25 / 50 (1.250€ / 2.500€. + el 21% IVA, entre todas las sillas).**
    - **Material de fabricación de los productos:**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ***Productos*** | ***Cantidad*** | ***Precio Unitario*** | ***Total*** |
| **Carcasas** | **11** | **8,50€** | **93,50€** |
| **Tubos de aluminio y brazos mecánicos** | **33** | **3.00€** | **99.00€** |
| **Motores Brushless** | **11** | **15.00€** | **165.00€** |
| **Hélices** | **33** | **8.00€** | **265.00€** |
| **Módulos LED y controladores de vuelo** | **11** | **2,50€** | **27,50€** |
| **Baterías de litio** | **11** | **16.00€** | **177.00€** |
| **Receptores y piezas especiales para los GeoRadares** | **11** | **19.00€** | **210.00€** |

* + - **Maquinaria para realizar la fabricación de esos productos: utilizaremos maquinaria especial, para que, junto al material de fabricación, podamos tener Aparatos electrónicos, Drones, GeoRadares, etc y el coste será de entre (50.000€ / 100.000€. + el 21% IVA, entre toda la maquinaria).**
* ***Condiciones y políticas que tendrá la empresa.***
  + **Las condiciones y políticas que aplicaremos a las compras que hará la empresa serán las siguientes:**
    - **Precio y Calidad: el rango de los precios y de la calidad de los productos, los conoceremos y los fabricaremos, sabiendo que el coste de fabricación será del 50%, al valor de nuestros productos y que nuestros productos, serán de altísima calidad, para los clientes que tendremos.**
    - **Abastecimiento de los productos: buscaremos proveedores que nos suministren los mejores materiales de fabricación y que sean de lo más eficientes y seguros.**
    - **Condiciones de los pagos y de las entregas: nuestros proveedores tendrán su dinero / recibo, el mismo día que nos envíen los materiales de fabricación a la empresa y a cambio nos aseguraremos, de que ellos nos envíen dichos materiales de fabricación, cuando nosotros lo estimemos necesario.**
    - **Intercambio de los productos: la empresa evaluara si los proveedores nos envían el material de fabricación defectuoso y en caso de que así sea, devolvemos dichos materiales de fabricación.**
    - **Respeto hacia nuestros trabajadores y clientes: la empresa se regirá por un estricto código de respecto, es decir no se podrá realizar ninguna practica fuera de la ley, faltar el respecto a alguien, etc, ya sea con los clientes o con los proveedores, trabajadores, directivos, etc, ya que si así fuera, se abriría un proceso disciplinario en la empresa y si los directivos y el dueño lo consideran oportuno, se procedería al despido inmediato, de dicho trabajador o trabajadores.**
  + **Las políticas de compras que hará la empresa serán las siguientes:**
    - **Pronósticos: estimaremos los números de las compras de las materias primas y de los materiales de fabricación, dependiendo de lo que necesitaremos en ese periodo de tiempo.**
    - **Objetivos: conseguiremos las mejores materias primas y los mejores materiales de fabricación, al mejor precio y a la mejor calidad posible.**
    - **Procedimientos: seguiremos los procedimientos básicos y los que se estipulan en ley española, para la compra de las materias primas y de los materiales de fabricación.**
    - **Presupuesto: destinaremos fondos económicos y haremos varias reuniones, entre los directivos y el dueño, para decidir en qué invertiremos el dinero y en que materias primas y materiales de fabricación, será destinado ese presupuesto.**
      * **Reseña: las condiciones y políticas de compra en una empresa son muy importantes, ya que, con estas condiciones y políticas, se establecen los criterios para tener un compromiso entre los proveedores y la propia empresa, a la hora de obtener las materias primas y los materiales de fabricación, para el correcto funcionamiento de dicha empresa.**
* ***Coste de las compras que hará empresa.***
  + **El coste de las compras del primer punto del plan de aprovisionamiento de la empresa será de 1.037€, cada vez que la empresa solicite estas materias primas y los materiales de fabricación, para el montaje de los Aparatos eléctricos, Drones, GeoRadares, etc.**

**PLAN DEL PERSONAL.**

* ***Número de personas que trabajan en la empresa.***
  + **El número de personas que trabajaran en la empresa entre el dueño, los directivos, expertos y trabajadores, será de entre 25 y 50 personas.**
* ***Tipos de contratación que hará la empresa.***
  + **Los tipos de contratos que habrá y que tendrá la empresa, serán del tipo de contratos indefinidos para los expertos y trabajadores y para el dueño, el director de recursos humanos y mantenimiento, el director de administración y finanzas, el director de marketing el tipo de contrato serán del tipo de autónomo societario.**
* ***Costes salariales del personal de la empresa.***
  + **Los suelos que habrá en la empresa será el de todos por igual, es decir el de 1.200€ al mes, ya que pensamos que todos contribuimos al éxito de la empresa y no debe haber malos rollos entre el dueño, los directivos, los expertos y los trabajadores, por culpa del dinero.**
* ***Motivación del personal de la empresa.***
  + **La intención de la empresa es la de motivar a todo el personal a través de retos entre los trabajadores y también entre los expertos y los directivos, ya sea a la hora del montaje y mantenimiento de los productos, a la hora de investigar más sobre una civilización antigua, a la hora de obtener un mejor precio con un proveedor, etc y el que mejor lo haga y rinda durante su estancia, recibirá un beneficio ya sea económico, con más días de vacaciones, etc.**
* ***Seguridad y salud laboral del personal de la empresa.***
  + **En este aspecto la empresa será muy cuidadosa y lo tendrá todo en regla, ya que la seguridad y la salud laboral de todos los miembros es fundamental, para el crecimiento en el futuro y para el devenir de la empresa en el mercado y el sector.**
* ***Grado de satisfacción del personal de la empresa.***
  + **En este aspecto la empresa será muy cuidadosa también, ya que para que la empresa crezca y sea mejor en el futuro, deberán tener en pleno funcionamiento y mantenimiento las maquinas en las que trabajaran los trabajadores, ya que gracia a esto, los trabajadores serán más felices, trabajaran y rendirán mejor y producirán más productos.**

**PLAN DE GASTOS.**

* ***Previsión de los gastos de la empresa.***
  + **Gastos (€) de la empresa:**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| ***Gastos*** | ***Ene.Feb.Mar*** | ***Abr.May.Jun*** | ***Jul.Ago.Sept*** | ***Oct.Nov.Dic*** |
| **Alquilar Nave** | **3.000 / 6.000** |  |  |  |
| **Seguridad Social** |  |  | **9.000 / 18.000** |  |
| **Gastos Comunes (Agua, Luz, Teléfono)** | **500 / 1.000** | **500 / 1.000** | **500 / 1.000** | **500 / 1.000** |
| **Mantenimiento Maquinaria** | **3.000 / 6.000** |  | **3.000 / 6.000** |  |
| **Sueldo Trabajadores** | **90.000 / 180.000** | **90.000 / 180.000** | **90.000 / 180.000** | **90.000 / 180.000** |
| **Gestoría** |  |  | **300 / 350** |  |
| **Materias Primas y Materiales de Fabricación** |  | **10.000 / 15.000** |  |  |
| **Compra de la Maquinaria** | **15.000 / 20.000** |  |  |  |

* + **Total, de los gastos de la empresa:**
    - **El total de los gastos del primer año de la empresa seria entre 500.000€ / 1.000.000€.**
* ***Iva de los gastos del punto anterior de la empresa.***
  + **Total, de los gastos + el IVA del 21% de la empresa:**
    - **El total de los gastos del primer año + el IVA del 21% de la empresa seria entre 485.000€ / 865.000€.**
* ***Relación de los gastos por trimestre de la empresa.***
  + **La relación de los gastos por trimestre de la empresa, están reflejados en la tabla anterior de los cálculos de los gastos.**

**PLAN DE VENTAS.**

* ***Precio de los productos de la empresa.***
  + **Ventas (€) de la empresa:**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| ***Ventas*** | ***Ene.Feb.Mar*** | ***Abr.May.Jun*** | ***Jul.Ago.Sept*** | ***Oct.Nov.Dic*** |
| **Aparatos Electrónicos** | **3.000 / 6.000** | **3.000 / 6.000** | **3.000 / 6.000** | **3.000 / 6.000** |
| **Drones** | **3.000 / 6.000** | **3.000 / 6.000** | **3.000 / 6.000** | **3.000 / 6.000** |
| **GeoRadares con Detectores de Metales** | **5.000 / 10.000** | **5.000 / 10.000** | **5.000 / 10.000** | **5.000 / 10.000** |
| **Asesoramiento** | **500 / 1.000** | **500 / 1.000** | **500 / 1.000** | **500 / 1.000** |
| **Materias Primas y Materiales de Fabricación** | **10.000 / 15.000** | **10.000 / 15.000** | **10.000 / 15.000** | **10.000 / 15.000** |

* + **Total, de las ventas de la empresa:**
    - **El total de las ventas del primer año de la empresa seria entre 500.000€ / 1.000.000€.**
* ***Relación de las ventas por meses / trimestres de la empresa.***
  + **La relación de las ventas por trimestre de la empresa, están reflejados en la tabla anterior de los cálculos de las ventas.**
* ***Comercialización y distribución de los productos / servicios de la empresa.***
  + **La comercialización y distribución de los productos y servicios de la empresa irán destinados al sector terciario / servicios y podrán entregarse mediante servidores de reparto o ir los mismos directivos / trabajadores, expertos o el propio dueño, a vender dichos productos / servicios, a los clientes.**

**RESULTADO Y BALANCE.**

* ***Resultado y balance económico de la empresa.***
  + **Después de realizar los gastos y las ventas que tendrá la empresa en su primer año, hemos llegado a la conclusión, de que el beneficio si todo va bien, sería de unos 500.000€ o 1.000.000€ de euros.**
    - **Reseña: Para la empresa va a ser muy difícil tener dichos beneficios en su primer año, ya que, al no ser conocidos, ni conocer el mercado y el sector, lo más seguro es que tenga perdidas, pero creemos que, si la empresa logra establecerse en dicho mercado y sector, a la larga podrá obtener los beneficios comentados anteriormente y aumentos dichos beneficios, ya que es un mercado y un sector, donde se puede obtener mucho dinero.**

**EXPLICACIÓN Y ARGUMENTACIÓN SOBRE LA VIABILIDAD ECONOMICA Y DE MARKETING O NO DE LA EMPRESA.**

* ***Explicar y argumentar porque la empresa es viable económicamente y en marketing y porque no es viable en estos aspectos.***
  + **Porque es viable la empresa económicamente y tiene un buen marketing:**
    - **Creemos que la empresa es viable económicamente, porque contaremos con el propio capital del dueño y de los directivos y también porque tendremos un gran respaldo financiero detrás, en este caso, a través del banco Santander, que nos ofrece todo el crédito que necesitaremos, a cambio de una forma flexible sobre el pago de dicho crédito y sobre el marketing, crearemos un página web muy interactiva para los clientes y nuestros productos y servicios, podrán ser utilizados y comprados, por cualquier cliente, sin importar su poder adquisitivo.**
  + **Porque no es viable la empresa económicamente y no tiene un buen marketing:**
    - **Creemos que la empresa no es viable económicamente, porque hoy en día aunque el dueño y los directivos tengan un gran capital, ningún banco va a arriesgarse a financiar una empresa, que ofrezca sus productos y servicios, en un mercado y en un sector tan poco atractivo y con pocos resultados satisfactorios y sobre el marketing da igual si nuestra página web es de lo más interactiva y buena para nuestros clientes y también lo sean nuestros productos y servicios, ya que si no somos conocidos en el mercado y en el sector, nada de lo que hagamos funcionara, a corto y medio plazo.**